



# CLASIFICACION

## POR RECOLECCIÓN DE ETIQUETAS Y TAPAS

### ¿CÓMO GANAR UN CUPO A LA COPA?

El cliente que más etiquetas y tapas válidas entregue en cada sucursal obtiene 1 cupo directo.

### ¿QUÉ PRODUCTOS PARTICIPAN?

PARTICIPAN TODAS LAS VISCOSIDADES

**Havoline**

LIVIANOS:  
MINERAL  
SEMI SINTÉTICO  
FULL SINTÉTICO

4T:  
MINERAL  
SEMI SINTÉTICO

ETIQUETAS  
DE LITRO



ETIQUETAS  
DE GALÓN



PARTICIPAN TODAS LAS VISCOSIDADES

**Ursa**

MINERAL  
SEMI SINTÉTICO

ETIQUETAS  
DE GALÓN



TAPAS BLANCAS  
DE CANECAS  
2,5 Y 5 5 GALONES



# ¿CÓMO RECOLECTAR ETIQUETAS Y TAPAS DE LOS CLIENTES?

## 1. El asesor visita, recoge y clasifica.

- Retira las tapas en cada punto de venta.
- Contabiliza, identifica y separa el material por cliente.
- Entrega la recolección etiquetada al Gerente de Sucursal.

## 2. El gerente revisa y valida.

- Rectifica las cantidades entregadas por los asesores.
- Prepara el consolidado final por sucursal.

## 3. Reporte quincenal obligatorio.

- Enviar la tabla oficial con cantidades por sucursal en estas fechas:  
▪ **31 de marzo | 15 de abril | 30 de abril**

## 4. Actualización del ranking.

- Con estos datos se comunicará el ranking oficial de clientes por sucursal, para que todos sepan cómo va la tabla antes del cierre.

## 5. Clasificación de clientes.

### Para los clientes que sí forman parte del Junta y Gana:

- El Gerente de Sucursal contabiliza e incluye los datos dentro del consolidado general.
- Luego, debe enviarse físicamente a Guayaquil.
- Este material será rectificado por el Sr. Edison Montalvo, quien continuará el proceso habitual de validación y pago de Junta y Gana.
- En las fechas establecidas (31/03 – 15/04 – 30/04), el gerente envía el consolidado oficial.

### Para los clientes que NO forman parte de la junta y gana:

Su material solo suma para la Copa Havoline/Ursa. Procedimiento:

- El Gerente de Sucursal contabiliza e incluye los datos dentro del consolidado general y los envía en las mismas fechas oficiales.
- Este material NO se envía a Guayaquil, solamente se reporta y clasifica para la Copa.

## 6. Cierre de campaña.

- Cuando termine el período de competencia, se declarará al campeón de cada sucursal: Es decir el cliente que entregó la mayor cantidad de etiquetas y tapas válidas por sucursal conseguirá 1 CUPO DIRECTO para disputar la Copa Havoline / Ursa.

**REGÍSTRATE AL CLIENTE**



**CONAUTO**

[conau.to/copahavolineursa](http://conau.to/copahavolineursa)